

# Miguel DCotta Carreras

---

**De:** Miguel DCotta Carreras  
**Enviado el:** martes, 21 de mayo de 2024 15:05  
**Para:** Miguel DCotta Carreras  
**Asunto:** Apuntes Reunión con ANAGRUAL

Buenos días,

Os paso mis apuntes de la reunión que hemos tenido hoy:

Asistentes:

David Ruiz (DR), ANAGRUAL, Director  
Ismael Aguado (IA), Transgruma  
Iñaki Barrenegoa (IB), ANEBOMH  
Miguel D'Cotta (MDC), ANEBOMH

Temas tratados:

## 1. Estructuración de ANAGRUAL

- Tienen 170 asociados
- 1 empleado a tiempo completo que es el propio David Ruiz
- Hay asociaciones regionales, que DR no recomienda porque:
  - i. Encarecen el proceso y la gestión
  - ii. Rompe la unidad de criterio a nivel nacional
- Presupuesto anual, 150.000 €, excluyendo la Asamblea anual
- Cuotas:
  - i. 0,03 % de las Ventas anuales
  - ii. Con mínimo de 450 €/año
  - iii. Y máximo de 8.500 €/año
- Las asociaciones regionales tienen una cuota adicional, que varía pro región
- Hay un nivel asociativo adicional que es ELEVA, que agrupa a asociaciones con preocupaciones parecidas pero
  - i. La idea es que si se representa a más empresas, se logra más poder de presión sobre la administración
  - ii. No parece que tenga un papel relevante porque al final cada asociación tiene su agenda propia
  - iii. Hubo un intento de conseguir un plan RENOVE, con la ayuda de fabricantes como Putzmeister, pero no tuvo éxito con la Administración
  - iv.

## 2. Documentación:

- tienen la misma preocupación con nosotros respecto a las plataformas
- DR comenta que tienen un acuerdo con Nalanda

## 3. Contrato

- DR comenta que han elaborado un contrato único, que se utiliza poco
- DR comenta que tienen una resolución ministerial que les denegó ser empresas de servicio
  - i. También comenta la orden ministerial que si resuelve que las empresas de bombeo de hormigón son empresas de servicio
  - ii. Sugiere registrar las condiciones generales, ya que siempre sirve de base mientras no haya otro contrato firmado

## 4. Ocupación de difícil cobertura

- Consiguieron este estatus tras pedirlo por escrito insistentemente al Ministerio de Trabajo
- En el caso de ANAGRUAL, tenían la "ventaja" de ser una profesión regulada (que no es nuestro caso, ni queremos que sea)

- No como asociación, ANEBOMH lo podría pedir (ANAGRUAL Consultó la CNC)
  - No se gana tiempo en el proceso de legalizar un trabajador extranjero
  - Pero si se garantiza que no sea denegado, por lo que vale la pena
  -
5. Circulación de vehículos
- Este apartado, hay pocos paralelos
  - Los camiones grúa tienen toda la categoría de Vehículos Especiales
  - Usan la red de carreteras permitidas a las grúas, publicada por la DGT (Ministerio de Fomento)
  - Que aún así, junto con las CCAA, solo representa el 50% de las carreteras de España
  - Pero cubre las necesidades generales
6. Registro de Morosidad
- ANAGRUAL lleva a cabo un servicio de registro de clientes morosos de sus asociados
  - Hay un protocolo de funcionamiento que, resumido, es el siguiente:
    - i. Si un asociado tiene un moroso, avisa a ANAGRUAL
    - ii. Esta le pide un justificante
    - iii. ANAGRUAL avisa a través de una Newsletter a sus asociados de forma genérica, sin identificar a la empresa en ese momento (ya que es un email abierto)
    - iv. El asociado va a la zona privada de la website y verifica en el registro el nombre y datos del moroso
  - Es un servicio valorado por los socios
  - Conlleva bastante trabajo administrativo (que en nuestro caso, tendríamos que subcontratar)

**Miguel D’Cotta**

ANEBOMH  
Presidente